



Création d'entreprise

ATELIER

Plus de 21 heures de conférences vidéo

Faire le premier pas, créer son projet, développer son activité, etc., sont autant d'étapes qui nécessitent un maximum de précautions et de connaissances. Entreprendre n'est pas seule une question d'idée ou de chiffres, il s'agit également d'une vision : votre projet.

SUR LE PROJET

Objectifs : Connaître la réalité de l'entrepreneuriat et de la création de société et s'interroger sur la position "d'entrepreneur" – déterminante aux besoins du projet.

- Quel est le niveau de maturation de mon projet ?
- L'idée est-elle réalisable ?
- Les produits et/ou services que je veux commercialiser ont-ils déjà été testés ?
- Les fournisseurs et les partenaires sont-ils clairement identifiés et fiables ?
- Est-ce que je connais suffisamment bien le marché ?
- Quels sont mes clients potentiels ? Mes concurrents ?
- Quelle est la réglementation en vigueur dans mon domaine d'activité, les normes à respecter (hygiène, réglementation du travail, etc.) ?

BUSINESS MODEL

Objectifs : Etablir les principaux éléments constitutifs de la société et prévoir les besoins en gestion.

- La présentation du porteur de projet
- La présentation de votre future entreprise
- La présentation du produit et/ou service commercialisé
- L'étude de marché • La stratégie commerciale • Le plan de financement global
- L'analyse des risques • Plan de financement initial • Prévisionnel
- Calcul du besoin en fonds de roulement • Financement
- Le Financement bancaire* (les deux principaux types de crédits) • Convaincre son banquier • Solutions de financements et de garanties • Se faire accompagner : les réseaux d'accompagnement et les autres interlocuteurs

LES ASPECTS JURIDIQUES

Objectifs : Choisir le statut fiscal et social le plus adapté à mon projet, ma personne et le développement considéré.

- Présentation des différents statuts fiscaux et sociaux de l'entreprise et du dirigeant
- Présentation des profils génériques et des profils particuliers

LES FINANCEMENTS

Objectifs : Maîtriser les solutions de financements dont je peux bénéficier selon mon statut et mon projet.

- Financement bancaire par besoins : un véhicule, du matériel, immobiliers, le compte courant, cycle d'exploitation, trésorerie, etc.
- Financements non-bancaires
- Financements européens

PRATIQUE

Elaboration d'une étude de marché • Elaboration d'un plan de financement • Elaboration d'un prévisionnel • Elaboration du Business plan • Monter un dossier de financement